

## Stellenausschreibung Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Neukunden

Die PartnerGate GmbH ist auf Dienstleistungen rund um die Registrierung und Verwaltung von Domains und domainbezogenen Produkten spezialisiert. Wir sind eine Tochtergesellschaft der CentralNic Unternehmensgruppe und gehören mit über 2,1 Millionen Domains, die über unser selbst entwickeltes Domain-Management-System verwaltet werden, zu den führenden Domain-Registraloren für Wiederverkäufer in Deutschland.

Für den Bereich Marketing & Vertrieb suchen wir am Standort München-Schwabing in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

### Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Neukunden

#### Ihr Aufgabengebiet:

- Neukundenakquise (telefonisch, über Internet u. direkte Ansprache) und -betreuung
- Marktrecherche (potenzielle Kunden, Mitbewerber, etc.)
- Datenerfassung und -pflege im CRM (Salesforce)
- Angebotserstellung, Projektabwicklung, Vertrags- und Systempflege
- Ausarbeitung und Pflege von Preislisten, Informations- und Vertriebsunterlagen
- Unterstützung und Mitwirkung an Marketingthemen (z.B. Newsletter, Präsentationen, Giveaways)
- Mitwirkung bei der Planung u. Organisation von Events, Promotion- und Vertriebsaktionen
- Bestandskundenbetreuung inkl. Nutzung vorhandener Cross- und Up-Selling-Potentiale

#### Ihr Profil:

- kaufmännische Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb / Marketing / IT
- ausgeprägte mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- hohes Maß an Organisationstalent und selbständige, gut strukturierte Arbeitsweise
- souveräner Umgang mit den gängigen Office-Produkten

#### Wir bieten:

- ein modernes Arbeitsumfeld und ein engagiertes Team
- die Möglichkeit, aktiv mitzugestalten und früh Verantwortung zu übernehmen
- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- gute Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten durch Schulungen und Teilnahme an Branchenevents
- eine leistungsgerechte Vergütung verbunden mit attraktiven Sozialleistungen (z.B. Sodexo Restaurant Pass, Fahrtkostenübernahme, firmeneigene E-Bikes)
- optimale Anbindung an die öffentlichen Verkehrsmittel
- regelmäßige Team-Events auch außerhalb des Büros
- HomeOffice nach Absprache

Haben wir Ihr Interesse geweckt und möchten Sie Ihre Fähigkeiten und Ihr Engagement in ein wachstumsstarkes Unternehmen einbringen? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an: [bewerbung@partnergate.de](mailto:bewerbung@partnergate.de)